Biuletyn LIVIO wydanie 09/2017

UWAGA!!!

Uprzejmie zawiadamiamy, że z dniem 11.09.2017, zmianie uległa nazwa naszej spółki z LD Holding S.A. na **Polska Sieć Handlowa Livio S.A.**
Jednocześnie informujemy, że zmiana dotyczy tylko nazwy spółki. Wszystkie pozostałe dane, takie jak: numer NIP, numer KRS, numer rachunku bankowego, numery telefonów, a także siedziba firmy pozostają bez zmian.
Prosimy o uwzględnienie powyższej zmiany we wszystkich nowych dokumentach wystawianych na Polska Siec Handlowa Livio S.A.

Loteria Plus 2

Loteria Plus 2 cały czas trwa i w każdej chwili można przystąpić do programu. Już są pierwsze wygrane. Wszystkie informacje na temat Loterii uzyskają państwo u koordynatorów.

KORZYŚCI LOTERII PLUS:

- Wzrost sprzedaży promowanych produktów – partnerów akcji,
- Wzrost zainteresowania marką partnera akcji,
- Zwiększenie sprzedaży innych produktów promowanej marki,
- Zwiększenie ilości konsumentów w sklepach,
- Wzrost ilości wizyt konsumentów w sklepach sieci,
- Podniesienie wartości koszyka zakupowego.

Uniwersytet Przedsiębiorczości

W październiku do użytku naszych klientów oddaliśmy kolejne szkolenie – tym razem jest to materiał dot. zarządzania czasem. Przechodząc przez kolejne ekrany uczestnicy w przystępny sposób dowiedzą się jak efektywnie korzystać ze swojego czasu, jak dzielić go na pracę, obowiązki, hobby. Szkolenie przedstawia sposób określenia priorytetów i hierarchii, samoorganizacji, uczy również w jaki sposób radzić sobie z odwlekaniem spraw na później oraz jak zoptymalizować czynności, które są istnymi pożeraczami czasu.

Zachęcamy wszystkich do zapoznania się ze szkoleniem.

Oprócz bogatych zasobów wiedzy oferujemy uczestnikom Uniwersytetu również system motywacyjny, w ramach którego za zaliczone szkolenia zdobywają punkty a te z kolei wymieniają na atrakcyjne nagrody. Grono laureatów stale rośnie, dołącz do nich i Ty!
Więcej szczegółów możesz uzyskać pod adresem mailowym kontakt@upspecjal.pl lub u swojego koordynatora.

Wspólnie z jednym z głównych partnerów naszego projektu – Kompanią Piwowarską przygotowaliśmy dla naszych klientów kolejną akcję dystrybucyjną, w ramach której do 31.12.2017 za zakup pakietu 6 opakowań zbiorczych – po 1 ze wskazanych piw:
Książęce butelka 2 SKU do wyboru z 5 SKU
Dębowe butelka 500 ml
Lech Premium butelka 500 ml
Lech Premium 4 pack 500 ml
Kozel butelka 500 ml 1 SKU do wyboru z 2 SKU
 sklepy uzyskują gratis w postaci zgrzewki (6x4pak) piwa żubr w puszce.
W czasie trwania akcji sklep może zamówić maksymalnie 5 takich pakietów.

Aby do nas dołączyć i móc korzystać z przyszłych promocji jakie dla Ciebie przygotowujemy już dziś zarejestruj się na platformie Uniwersytetu Przedsiębiorczości na stronie upspecjal.pl lub zapytaj o szczegóły swojego koordynatora

Dział Szkoleń

Szkolenia w LIVIO:

1.„**Obsługa programu Hipermarket cz.II**” szkolenie dla zaawansowanych, tych którzy już obsługują program i chcą dowiedzieć się więcej o jego możliwościach- analizy, raporty itp.
Termin 1-3.12.2017r
Miejsce – Polichno k/Piotrkowa -Trybunalskiego
Koszt szkolenia- 1800zł

2. „**Zachowanie zasad bezpieczeństwa w funkcjonowaniu placówek handlowych**”- szkolenie dla kadry kierowniczej i personelu na którym omawiane są różne sytuacje stresowe , zagrożenie zdrowia i życia (obsługa pijanych, narkomanów, nieletnich ale też napad, ujawnienie złodzieja itp.,co zrobić , jak się zachować?)
Termin- 4-5.12.2017r
Miejsce – Bartoszyce k/Olsztyna
Koszt szkolenia -850zł

3. **Szkolenie dla Instruktorów Praktycznej Nauki Zawodu**- szkolenie stacjonarne 1 dzień + e-lerningowe pozwalające uzyskać zaświadczenie o ukończeniu Kursu Pedagogicznego. Kurs Pedagogiczny jest niezbędny aby można było szkolić uczniów zasadniczych szkół zawodowych i uzyskiwać z tego tytułu dodatkowe gratyfikacje finansowe.
Zgłoszenia przyjmowane są w sposób ciągły.

Odpłatność za szkolenia może być pokryta z funduszy unijnych. CSK pomaga napisać i rozliczyć wnioski o dotacje na powyższe szkolenia.

Na szkolenia w Lesznie 26-28.10. 2017 r. Trening menagera firmy handlowej i Szklarskiej Porębie 26.10-25.11.2017r Merchandising i obsługa stoisk specjalistycznych, rekrutacja została zakończona.

W ramach dotacji z funduszy unijnych w dniach 25 i 29.09 oraz 6.10.2017 r. odbyło się w Rokietnicy szkolenie „**Warsztaty Profesjonalnego Sprzedawcy**".

W szkoleniu uczestniczyło 21 osób. Uczestnicy ocenili szkolenie pozytywnie i stwierdzili że potrzebne są tego typu szkolenia częściej.

zdj. szkolenie "Warsztat profesjonalnego sprzedawcy", Rokietnica

CSK przygotowuje podobne szkolenia jeszcze w innych regionach Polski. Zainteresowanych udziałem w szkoleniach prosimy o zgłaszanie się bezpośrednio do CSK csk@livio.com.pl

---

Dział Prawny

KONIEC NIELEGALNEJ WYMIANY PARAGONÓW NA FAKTURY

Skarbówka chce ukrócić podatkowe oszustwa polegające na rozliczaniu cudzych zakupów w swojej firmie.

Fakturę dostaniemy tylko wtedy, gdy na paragonie jest nasz NIP. Ta zmiana proponowana przez Ministerstwo Finansów ma zapobiec kupowaniu cudzych kosztów przez nieuczciwe firmy. Chodzi o rozliczanie paragonów wystawianych konsumentom, którzy ich nie zabierają. Nieuczciwy przedsiębiorca kupuje je za kilka procent ich wartości od sprzedawcy albo innej osoby, która je zbiera. Potem wymienia na faktury, odlicza sobie z nich VAT, a kwotę netto zalicza do kosztów w PIT/CIT.
Takie sytuacje zdarzają się często na stacjach paliwowych i w supermarketach budowlanych. Do wymiany paragonów wykorzystywane są też fakturomaty.
Aby ukrócić ten proceder Ministerstwo proponuje zmianę, polegającą na tym, że przedsiębiorca będzie mógł wymienić paragon na fakturę tylko wtedy, gdy jest na nim NIP. Chodzi o powiązanie transakcji z nabywcą.
Zgodnie z obowiązującymi przepisami kasy fiskalne muszą mieć możliwość wpisywania NIP na paragonie. Ewentualna wymiana sprzętu czeka jedynie przedsiębiorców mających starsze kasy. Jeśli tego nie zrobią, klient zainteresowany rozliczeniem wydatku w firmie od razu dostanie fakturę. Taka zmiana zasad dokumentowania sprzedaży powinna znacznie ograniczyć nadużycia.
Przepis dotyczący wymiany paragonów znajduje się w nowelizacji wprowadzającej online. Ministerstwo Finansów planuje, że wejdzie w życie w pierwszym kwartale 2018 roku.

Kadry i księgowość

Ochrona przedemerytalna pracowników w świetle nowych przepisów od 01 Października 2017

Pracodawca nie może zwolnić pracownika, który osiągnął wiek emerytalny i ma prawo do emerytury. Zgodnie ze stanowiskiem Sądu Najwyższego: „rozwiązywanie stosunku pracy wyłącznie z powodu przekroczenia przez pracownika wieku emerytalnego i nabycia prawa do emerytury jest przejawem dyskryminacji”.
W związku z obniżeniem wieku emerytalnego od 1 października 2017 r., obniży się również wiek pracowników, w którym wchodzą oni w okres ochrony przedemerytalnej i wyniesie: **56 lat dla kobiet** i **61 lat dla mężczyzn.**
Ochrona przedemerytalna **nie przysługuje** osobom wykonującym pracę na podstawie umów cywilnoprawnych, pracownikom którzy uzyskali prawo do renty z tytułu niezdolności do pracy. Z ochrony nie skorzysta również pracownik, któremu do osiągnięcia wieku emerytalnego brakuje niecałe 4 lata, ale z jego osiągnięciem nie będzie posiadał okresu pracy uprawniającego do emerytury,a także pracownik który kwalifikuje się do rozwiązania umowy bez wypowiedzenia z jego winy.
Pracodawca, względem którego ogłoszono upadłość lub likwidację, zwolniony jest, siłą rzeczy, z obowiązku ochrony zatrudnienia.

Dział Promocji

LIVIO
Oferta ważna od 05.10.2017 do 15.10.2017
SUPER CENA
SUPER CENA
10,99
1,85
1,39
3,29
1,39
1,45
1,45
1,85
PRIMA
JACOBS
6,99
13,99
1,99
2,19
1,03
2,45
1/2 LITRA PIWA ZAWIERA 25 GRAM CZYSTEGO ALKOHOLU ETYLOWEGO
SPRZEDAŻ ALKOHOLU OSOBOM DO 18 LAT JEST PRZESTĘPSTWEM
6,99
5,99
2,29
2,09
Dostępny w sklepach: LIVIO www.liviosklepy.pl

LIVIO

Oferta ważna od 09.10.2017 do 22.10.2017

Zapraszamy do sklepów LIVIO www.livioleszy.pl

Sprzedaż alkoholu osobom poniżej 18-tego roku życia jest przestępstwem

Art. 13[1] pkt 1.9. Zakazy określone w ust. 1-8 nie obejmują reklamy i promocji napojów alkoholowych prowadzonej wewnątrz pomieszczeń hurtowni, wydzielonych stoisk lub punktów prowadzących wyłącznie sprzedaż napojów alkoholowych oraz na terenie punktów prowadzących sprzedaż napojów alkoholowych przeznaczonych do spożycia w miejscu sprzedaży.

LIVIO

Oferta ważna od 16.10.2017 do 29.10.2017

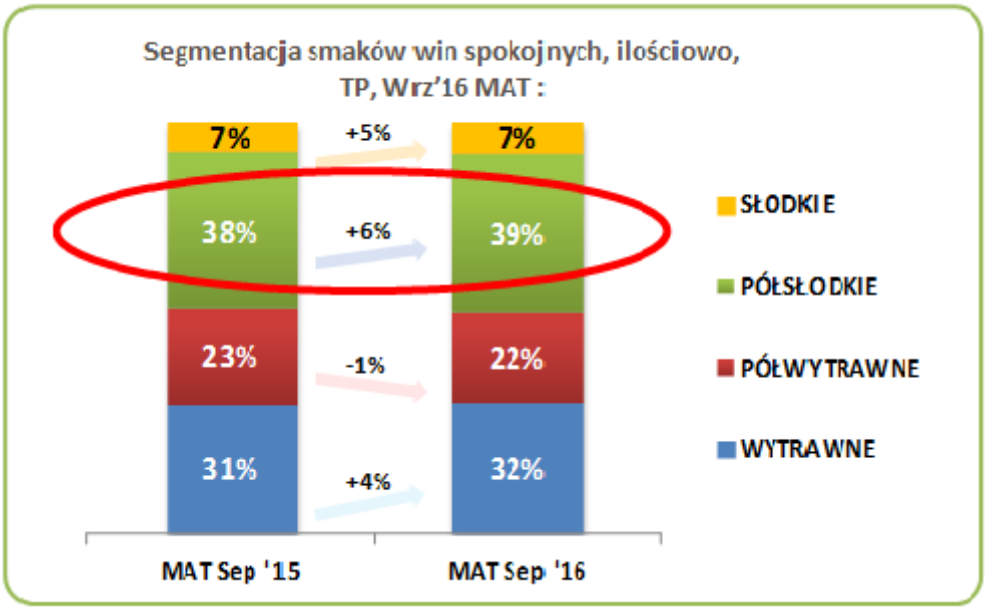
Dostępne w sklepach LIVIO www.livio.sklepy.pl

Projekt Wino
Dynamiczny rozwój

PROJEKT WINO

Nasz projekt dynamicznie rozwija się. Aktualnie w projekcie uczestniczy blisko

70 partnerów , a to dopiero trzeci m-ąc od rozpoczęcia rozpowszechniania konceptu na rynku FMCG. Projekt wino GK Specjał optymalizuje zapasy wina w sklepach, co jest ogromną korzyścią dla franczyzobiorców. Optymalizując i porządkując kategorię chcemy pokazać jak w prosty i szybki sposób zwiększyć obroty jak i udział procentowy kategorii wino w total obrocie sklepu. W przeważającej większości w projekcie skupiamy się na sprzedaży brandowych marek, dzięki czemu nasi partnerzy nie mają obaw co do długości rotacji produktów, a jednocześnie również dzięki temu chętnie przystępują do współpracy. Wszystkie te czynniki powodują wysokie tempo rozwoju konceptu. Za proces ekspansji oraz dalszej opieki nad projektem odpowiedzialni są nasi koordynatorzy, którzy posiadają zarówno niezbędną wiedzę jak i narzędzia. Z naszych obserwacji oraz analiz wynika, iż aktualnie w projekcie najlepiej sprzedają się wina półsłodkie. Jest to trend wpisujący się w tendencję w całej Polsce.



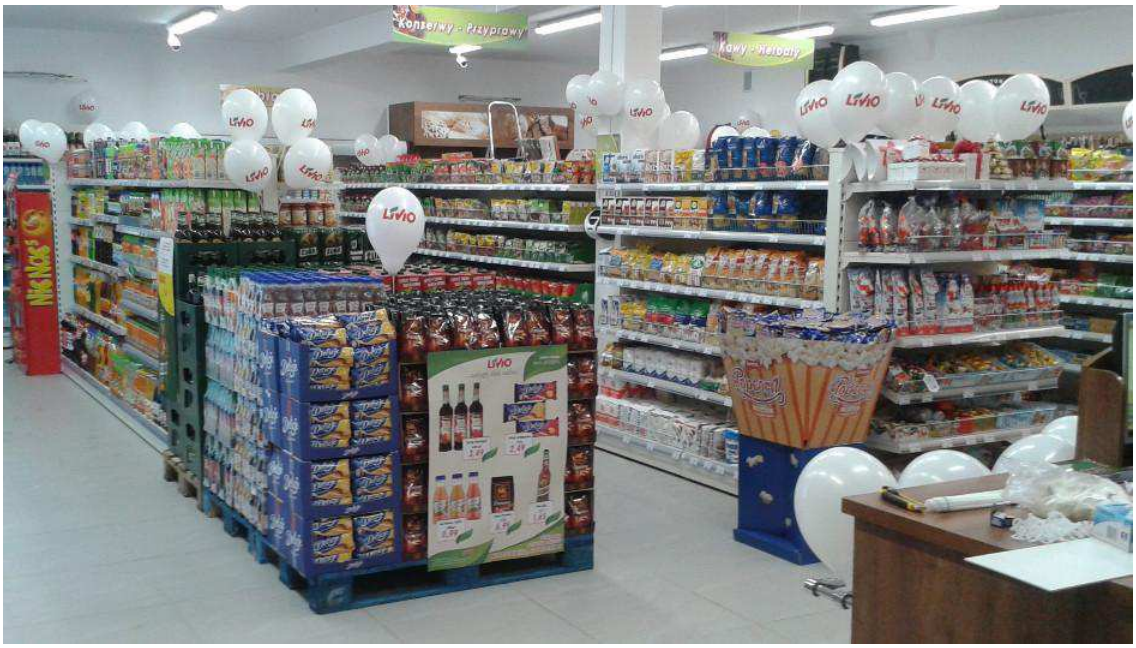
Powyższe dane utwierdzają nas w przekonaniu, iż prawidłowo zostały wyselekcjonowane i dobrane proporcje smaków na naszych regałach. Kierując się ogólnymi trendami w Polsce w m-cu październiku w półce promocyjnej znajduje się NOWOŚĆ na rynku polskim - wino półsłodkie MICHELANGELO ROSSO CLASSICO oraz MICHEL ANGELO BIANCO CLASSICO . Mamy nadzieję, że nasza propozycja przypadnie do gustu naszym konsumentom.

Planogramy

Planogramy – szansa na zwiększenie efektywności Twojego biznesu.

Właściwe zarządzanie półką i przestrzenią sklepową ma istotny wpływ na funkcjonowanie Twojego biznesu! Jak? Sprawdź!
Niezależnie od wielkości Twojego sklepu nasz zespół przygotuje i wdroży planogramy specjalnie dla Ciebie! Nie tylko sprawimy, że przestrzeń w Twoim sklepie będzie zachęcała do zakupów ale również wzrosną Twoje zyski. Analizując dane sprzedażowe, zwyczaje konsumenckie, regionalizmy i indywidualny charakter Twojego sklepu pomożemy Ci dostosować asortyment do klientów i pozbyć się zalegających i słabo rotujących towarów. Efektywne wykorzystanie przestrzeni wystawienniczej pomoże zmaksymalizować marżę uzyskiwaną na poszczególnych kategoriach produktów a Twoim pracownikom ułatwi wykonywanie ich obowiązków.
Zaufało nam szerokie grono naszych klientów, a ich zadowolenie jest najlepszym dowodem na efektywność tego projektu. Planogramy to sposób na

zwiększenie komfortu klienta a co za tym idzie poziomu sprzedaży.



TARGI 8-9 LISTOPADA RZESZÓW

HARMONOGRAM WYDARZENIA:

8 listopada targi 10:00-18:00
12:00 – Inauguracja Otwarcia
Losowania Nagród wg plakatu
Konferencje wg plakatu

9 listopada targi 10:00-15:00
11:00 – Wręczenie Złotych Medali
Losowania Nagród wg plakatu
Konferencje wg plakatu

ORGANIZATORZY:
SPECJAŁ
GRUPA KAPITAŁOWA
Nasz Sklep
LIVIO
XX
MIĘDZYNARODOWE
TARGI
BIZNES • ŻYWNOŚĆ • MEDYCYNA • AUTO FLOTA
ZAPRASZAMY
NA KONFERENCJE
8 listopada
15:30 - 16:00 Sposób na szybszą i wygodniejszą współpracę ze Specjałem
16:30 - 17:30 Przyszłość handlu detalicznego w Polsce
1. Rynek sklepów spożywczych w Polsce.
2. Formaty sklepów i zwyczaje zakupowe Polaków.
3. Przyszłość Małego Formatu sklepów.
4. Rozwój systemów franczyzowych, grup zakupowych i sieci partnerskich w Polsce.
5. Korzyści wynikające z efektu skali, współdziałania w grupie.
6. Lokalność i elastyczność jako element przewagi konkurencyjnej.
7. Marka własna jako element przewagi konkurencyjnej.
Prelegent: dr Andrzej Faliński
DLA UCZESTNIKÓW SPOTKANIA RABAT EMIRTOWNIA 200 zł
DLA UCZESTNIKÓW SPOTKANIA ZESTAWY PREZENTOWE Z FIRMY TOP FOOD
9 listopada
10:00 - 12:00 Finanse
1. Jednolity plik kontrolny (JPK) dla małych i średnich firm - obowiązki, korzyści, narzędzia.
2. Split payment – osobne konto bankowe VAT – zagrożenia obowiązki.
Prelegenci: Leszek Białek, Małgorzata Miltz
Konferencję poprowadza doradcy podatkowi z renomowanej doradczej firmy warszawskiej UWW.
Przerwa
12:30 - 13:00 Uniwersytet Przedsiębiorczości
Jak zwiększyć efektywność Twojego biznesu dzięki darmowym szkoleniom.
Prelegenci: Iwona Madra, Barbara Gryglewik
Przerwa
13:30 - 15:00 Bezpieczeństwo Obiektów Handlowych
1. Zagrożenia w małych i średnich sklepach.
2. Jak oszczędzać czas i pieniądze? – polityka bezpieczeństwa.
3. Procedury dotyczące minimalizacji ubytków i strat w sklepie - nowoczesne rozwiązania z zakresu systemu ochrony.
4. Rola osób zarządzających w procesie zapewnienia bezpieczeństwa sklepu /obiektu.
5. Postępowanie w przypadku stwierdzenia wykroczeń i przestępstw w placówce handlowej i na jej szkodę – Spotkanie z przedstawicielem KMP.
Prelegenci: Sławomir Adamczyk Instytut Analiz Ryzyka; Przedstawiciel Policji
DLA UCZESTNIKÓW SPOTKANIA BONY UPUSTOWE NA ASORTYMENT SPECJAL FINANSE W KWOCIE 10 ZŁ
DLA UCZESTNIKÓW SPOTKANIA PUNKTY GWARANTOWANE PROGRAMU SUPER PROFIT
DLA UCZESTNIKÓW SPOTKANIA BONY WARTOŚCI 200 ZŁ NA WYKONANIE SYSTEMU ALARMOWEGO
8-9 listopada 2017
Regionalne Centrum Sportowo-Widowiskowe
Rzeszów, ul. Podpromie 10

XX
MIĘDZYNARODOWE
TARGI
MEDYCYNA • ZDROWIE • URODA
8-9 listopada
2017
ŚRODA: 10.00 - 18.00
CZWARTEK: 10.00 - 15.00
www.targispecjal.pl
17 854 13 50 w. 28
691 993 505
Regionalne Centrum Sportowo-Widowiskowe
Rzeszów, ul. Podpromie 10
ZAPRASZAMY NA BEZPŁATNE BADANIA LEKARSKIE
CENTRUM MEDYCZNE
NFZ
ZAPRASZAMY NA KONFERENCJE MEDYCZNE
8 listopada 2017 - ŚRODA
Jak opiekować się osobą przewlekle chorą w domu.
Wskazania i zasady w żywieniu dojelitowym.
Nowe Rekomendacje ESPEN w pozajelitowym leczeniu żywieniowym.
Diety doustne - jak dopasować dietę do różnych potrzeb żywieniowych pacjentów szpitalnych.
Kompleksowa ochrona i pielęgnacja przy nietrzymaniu moczu.
Opieka nad pacjentem za stomią.
Wpływ diety na antybiotykoterapię.
ORGANIZATORZY:
SPECJAŁ
GRUPA KAPITAŁOWA
Nasz Sklep
LIVIO

Oddział Łódź

Nowe sklepy w oddziale łódzkim

Sklepy w oddziale łódzkim
W sierpniu 2017 w oddziale Łódź przyjęliśmy 7 sklepów w formacie Livio:
Nowe placówki znajdują się:

- Gozdów 11
- Zduńska Wola, Korczew 3
- Łęczyca, Leszcze 65
- Kutno, Jagiełły 15
- Kowiesy 74
- Sulejów, Zalesie kolonia 1
- Wartkowice, Saków 27

Dziękujemy za zaufanie i życzymy owocnej współpracy

Oddział Kielce

Oddział Kielce powiększył się o kolejne 3 sklepy formatu Livio Express w Częstochowie- woj. śląskie oraz w Promniku- woj. świętokrzyskie. Dziękujemy.

Reklamówki Livio

Zamówienia reklamówek w preferencyjnych cenach u naszych Koordynatorów.

Reklamówki mamy na stanie w biurze oddziału, prosimy je zamawiać u koordynatorów Sieci, którzy obsługują Państwa sklepy. Dostarczone zostaną wraz z fakturą. Forma i termin płatności: Przelew: 14 dni na podstawie FV.

Torba biodegradowalna
Rozmiar:43x49cm cena: 0,32 .

Torba zrywka mała
Rozmiar: 27x48 cm cena: 0,05/szt.

Torba zrywka duża
Rozmiar: 30x50 cm cena: 0,09/ szt.

KONTAKT: 324789000
*Copyright © *|CURRENT_YEAR|* LD Holding S.A., All rights reserved.*
*|REWARDS|**

Chcesz zmienić sposób w jaki otrzymujesz te wiadomości?
Możesz uaktualnć swój profil albo wypisać się z listy mailingowej